

Commercial Lead / Senior Commercial Manager til Customer & Commercial Excellence i Metroselskabet

Vil du sætte retningen for Metroens kommercielle strategi og identificere nye forretningsmuligheder?

Vi søger en stærk kommerciel profil til at lede arbejdet med at sikre eksekvering af initiativer, der maksimerer selskabets indtjening. I Customer & Commercial Excellence har vi ansvar for at udnytte selskabets værdier, ressourcer og kompetencer til at skabe økonomisk vækst og styrke selskabets position. Dette omfatter optimering af revenue streams og udforskning af nye forretningsmuligheder.

Vi leder efter en erfaren kandidat, der kan drive strategien frem gennem eksekvering og attraktive partnerskaber. Du vil samarbejde tæt med kollegaer i Customer & Commercial Excellence samt Kommunikation & Marketing og arbejde med eksterne partnere og leverandører.

Dine primære ansvarsområder:

- Drive strategiske initiativer for at maksimere indtjeningen.
- Identificere og udvikle nye forretningsmuligheder og partnerskaber.
- Arbejde tæt sammen med interne teams og eksterne partnere.

Vi forventer, at du:

- Har relevant uddannelsesmæssig baggrund og +5 års erfaring med værdiskabende partnerskaber og salg.
- Er dygtig til at omsætte strategi til konkrete projekter.
- Har stærke samarbejdsevner og drive til at få tingene til at ske.

Vi tilbyder:

- En spændende og dynamisk arbejdsplads med høje ambitioner.
- Mulighed for at spille en central rolle i udviklingen af nye forretningsområder.
- Et stærkt og engageret team, der arbejder tæt sammen.

Attraktive og fleksible ansættelsesvilkår samt et stærkt fokus på både trivsel og faglig udvikling.

Om afdelingen:

I Customer & Commercial Excellence arbejder vi med en databaseret tilgang, hvor kundens behov er i centrum for alt, vi gør. Vi er en udviklingsorienteret afdeling, hvor samarbejde og faglighed er i højsædet.

For spørgsmål: Kontakt Eva Lind, Kommerciel Chef på 72424795.

Ansøgningsfrist: 20. marts 2025. Vi afholder samtaler løbende.